

## Presseinformation

**Crystal Laser Systems GmbH übernimmt die Canlas Laser Processing GmbH. Mehrheitsgesellschafter Silver Investment Partners unterstützt so das weitere Wachstum des führenden Herstellers von Deep-UV-Lasern.**

## Silver Investment Partners stärkt CryLaS mit Zukauf

- Erweiterung der Produkt- und Servicepalette
- Stärkung der Entwicklungsabteilung im Bereich gepulster Laser
- Sichere Zukunft mit breiterem Marktzugang für Canlas

**Königstein/Berlin, 15. September 2022** – Die Crystal Laser Systems GmbH (CryLaS) übernimmt mit Unterstützung ihres Mehrheitsgesellschafters Silver Investment Partners (SIP) die Canlas Laser Processing GmbH (Canlas). Beide Unternehmen haben ihren Sitz im Südosten Berlins. Der Gründer und Geschäftsführer von Canlas scheidet im Rahmen einer Nachfolgeregelung aus dem Unternehmen aus. Die Leitung von Canlas übernimmt die Geschäftsführung von CryLaS. Über den Kaufpreis wurde Stillschweigen vereinbart.

CryLaS ist ein führender Anbieter von Deep-UV-Lasern, die vorwiegend in der Halbleiterindustrie, Biotechnologie und Analytik eingesetzt werden. Der Zukauf erweitert die Herstellungskapazitäten und die Produktpalette von CryLaS. Außerdem wird die Neuproduktentwicklung des Unternehmens im Bereich der gepulsten Systeme gestärkt. Bei Canlas sichert die Übernahme die Nachfolge und bietet dem Team neben Arbeitsplatzsicherheit auch Zugang zu einem breiteren Markt und Aufgabenspektrum.

### Zwei führende Laserhersteller für hochtechnologische Anwendungen

Seit mehr als 20 Jahren konzipiert und fertigt Canlas für seine Kunden maßgeschneiderte Laser und ist heute ein führender Spezialist in der Entwicklung und Herstellung von Festkörperlasern und Laseranlagen, die gepulstes Licht emittieren. Gepulste Laser sind auch eines von zwei Technologiefeldern der CryLaS (zusätzlich: CW-Laser oder „Dauerstrahlaser“). Allerdings unterscheiden sich die Anwendungsgebiete, so dass sich die beiden Unternehmen gut ergänzen.

### **Stärkung der Neuproduktentwicklung**

Dr. Helmut Spanner, CEO von CryLaS, erläutert einen wichtigen Aspekt der Akquisition: „Der Zukauf von Canlas wird unsere Neuproduktentwicklung im Bereich der gepulsten Systeme einen großen Schritt nach vorne bringen. Die sehr erfahrenen Experten von Canlas bündeln jetzt mit unseren Entwicklern ihre Kräfte. Dadurch können wir vielversprechende Innovationen schneller zur Marktreife bringen und unseren Kunden zur Verfügung stellen.“

Ein interessanter Entwicklungsbereich ist beispielsweise die Massenspektrometrie (MALDI-TOF). Bis 2024 wird für den Markt ein Wachstum von rund 7 % vorausgesagt (Quelle: [MarketsandMarkets](#)). CryLaS hat bereits erfolgreiche MALDI-TOF-Produkte im Angebot. Gemeinsam können Produkte von Canlas weiterentwickelt und so neue Kunden erreicht werden.

### **Erweiterung der Produktionskapazitäten**

Zudem baut CryLaS mit Canlas seine Produktionskapazitäten weiter aus. Philipp Amereller, geschäftsführender Gesellschafter bei SIP, erklärt: „CryLas hat sich hervorragend entwickelt, seit wir das Unternehmen im April 2021 übernommen haben. Die Orderbücher sind auf einem historisch hohen Niveau, das Unternehmen wächst. Damit wir die steigende Nachfrage auch künftig bedienen können, haben wir die Kapazitäten in der Reinraumfertigung bereits deutlich erweitert. Durch den Zukauf entstehen nun erneut zusätzliche Kapazitäten.“

### **Sicherung der Nachfolge bei Canlas**

Auch Canlas-Gründer Dr. Wolfgang Titel bewertet den Verkauf positiv: „Der Zusammenschluss sichert die Zukunft unseres Unternehmens. Ich kenne Herrn Dr. Spanner und sein Team schon seit langem und freue mich, Canlas nach mehr als zwei Jahrzehnten in die guten Hände eines geschätzten Wegbegleiters zu geben. Unsere Geräte sind eine hervorragende Erweiterung des CryLaS-Produktportfolios. Ich vertraue Silver Investment Partners, die vereinten Unternehmen in eine erfolgreiche Zukunft zu führen und unserem Team ein neues Zuhause mit hervorragenden Perspektiven zu bieten.“

### **CryLaS auf Wachstumskurs**

Bei der Übernahme des Laserherstellers hatte SIP angekündigt, CryLaS als unternehmerisch handelnder Partner beim Ausbau der bereits starken Marktposition zu unterstützen. Im Fokus stehen eine intensive Marktbearbeitung und neue Entwicklungspartnerschaften mit Kunden. Damit einhergehend werden Produktionsmengen gesteigert und Serviceangebote sowie Neuprodukte weiterentwickelt. Zukäufe wie jetzt im Falle von Canlas werden selektiv in Betracht gezogen.

###

## **Über CryLaS**

CryLaS wurde 2004 gegründet und hat seinen Sitz in Berlin. Das Unternehmen stellt dauerbetriebsfähige Deep-UV-Laser für verschiedene High-Tech-Industrien her, darunter insbesondere für die Halbleiterindustrie, Biotechnologie und Analytik. Zu den Produkten von CryLaS gehören gepulste Laser und CW-Laser, die mit ihrer kurzen Wellenlänge, ihren präzisen Strahlparametern und einer langen Lebensdauer für den hochtechnologischen Einsatz geeignet sind. Über die Jahre hat CryLaS mehrere Marktnischen erschlossen und ist heute einer der führenden Anbieter im Bereich Lasersysteme für die Waferinspektion.

Weitere Informationen unter: [www.CryLaS.de](http://www.CryLaS.de)

## **Über Canlas**

Die Canlas Laser Processing GmbH wurde 2002 gegründet und ist in Berlin beheimatet. Das Unternehmen ist spezialisiert auf die Entwicklung und Herstellung von gepulst und kontinuierlich betriebenen, aktiv gütegeschalteten Lasern für einen breiten Anwendungsbereich, schwerpunktmäßig für die Materialbearbeitung. Die Leistung der Laser umfasst den Bereich von 2 bis 75 W im Wellenlängenspektrum von Infrarot bis Ultraviolett. Durch den modularen Aufbau der Laser ist Canlas in der Lage, schnell und individuell auf spezielle Kundenwünsche einzugehen.

Weitere Informationen unter: [www.canlas.de](http://www.canlas.de)

## **Über Silver Investment Partners**

Silver Investment Partners ist ein unabhängiger Investor für Eigenkapitalfinanzierungen von mittelständischen Unternehmen in Deutschland, Österreich und der Schweiz. Als unternehmerisch geführter, erfahrener und zuverlässiger Partner engagiert sich Silver Investment Partners bei Mehrheits- und Minderheitsbeteiligungen in Unternehmen mit Umsätzen zwischen 5 und 100 Millionen Euro (Fokus: 10 bis 50 Mio. Euro). Zu den klassischen Investmentszenarien zählen Nachfolgesituationen, Veränderungen im Gesellschafterkreis, Konzernausgliederungen und Wachstumsfinanzierungen. Im Fokus stehen die Sektoren Business Services, Industrie und Fertigung, Software, Consumer und Handel, Gesundheitswesen/Medizin, Umwelt und die damit verwandten industriellen Technologien mit attraktivem Wachstums- und Wertsteigerungspotenzial.

Weitere Informationen unter: [www.silver-ip.com](http://www.silver-ip.com)

### **Pressekontakt Silver Investment Partners:**

Sara Günnewig  
+49 178 854 96 36  
[sg@sguennewig.de](mailto:sg@sguennewig.de)